

平成23年度

3級販売士 養成講習会

主催：弘前商工会議所

後援：経済産業省、中小企業庁

**激変する小売・流通業界を
生き抜くために必須の資格
あなたも挑戦しませんか！**

だれが、いつ、なにを、なぜ求めているのか。いまほど消費者の顔が見えにくくなっている時代はないといっても過言ではありません。ますます多様化するライフスタイル、刻々と変動する社会経済。そのスピードの速さをしっかりと把え、流通環境や販売競争、消費動向に対応していくにはグローバルな視野と先見の明と、そして何よりも研ぎ澄まされた感性が、これからの売り手に求められる資格です。モノを通して社会経済を分析し、流通を通してヒトを知る。

これほど価値あるプロフェッショナルなライセンスはありません。

本講習会は平成23年7月9日(土)・平成24年2月15日(水)に全国一斉に施行される3級販売士検定試験を受験するための準備講座として、また小売業者・卸売業者またその他の業種で活躍する方々のスキルアップを目的に実施。

養成講習会開催要綱

期 日 平成23年5月23(月)～平成23年6月15日(水)11日間

時 間 午後6時～午後9時(3日間)

午後6時30分～午後8時30分(2日間)

午後7時～午後8時(6日間)

但し、予備試験実施日は午後9時まで

会 場 弘前商工会議所会館

講 師 (財)日本販売士協会登録講師 倉田昌直

(財)日本販売士協会登録講師 浜田健三

(財)日本販売士協会登録講師 蔦谷信弘

受講料 10,000円

申込方法 3級販売士養成講習会申込書に必要事項を記入の上、受講料を添え

弘前商工会議所事務局までお申し込みください。

申込締切 平成23年5月13日(金)

尚、講習会のカリキュラム等に若干の変更がある場合がありますのでご了承ください。

受講メリット

1. 予備試験合格者 販売・経営管理科目

講習会終了後行われる2回の検定試験で免除

但し、予備試験受験資格は講習時間の80パーセント以上履行した者

カリキュラム

期 日	講習時間	講 座 内 容	講 師
5/23 (月)	18:00～21:00 3時間	販売員の基本業務 販売員の法令知識 販売事務と計数管理の基本的知識	倉田昌直
5/25 (水)	19:00～21:00 2時間	売場の人間関係 店舗管理の基本的役割	倉田昌直
5/27 (金)	19:00～21:00 2時間	商品の基本知識 商品計画の基本 利益追求の基本的知	倉田昌直
5/30 (月)	19:00～21:00 2時間	形態別小売業の基本的役割 チェーンストアの基本的役割	浜田健三
6/ 1 (水)	18:00～21:00 3時間	マーチャンダイジングの基本 仕入計画の基本的役割 在庫管理の基本的役割 販売管理の基本的役割 価格設定の基本的考え方	浜田健三
6/3 (金)	18:30～20:30 2時間 予備試験(25分)	流通における小売業の基本的役割 流通経路別小売業の基本的役割	浜田健三
6/6 (月)	19:00～21:00 2時間	店舗形態別小売業の基本的役割	浜田健三
6/8 (水)	18:00～21:00 3時間	小売業のマーケティングの基本的考え方 顧客管理の基本的役割 販売促進の基本的役割 商圈の設定と出店の基本的考え方 売場づくりの基本的考え方	浜田健三
6/10 (金)	19:00～21:00 2時間	ディスプレイの基本的役割	蔦谷信弘
6/13 (月)	19:00～21:00 2時間	ストアオペレーションの基本的役割 作業割当ての基本的役割 人的販売の基本的考え方	蔦谷信弘
6/15 (水)	18:30～20:30 2時間 予備試験(再)	商業集積の基本的役割と仕組み 学習・受験上の注意	浜田健三

予備試験は講義終了後実施いたします。

3級販売士養成講習会申込書

氏 名	自 宅 住 所	勤続年数	生年月日	自宅電話

事業所名 _____

住 所 _____

電 話 _____

F A X _____