

首都圏での販路開拓を目指す企業を支援します

※ 販路開拓アドバイザーが訪問型で商品の掘り起しや販路の開拓に向けた総合的なアドバイスを
を行うほか、各種展示会・商談会、ビジネスマッチングへの誘導などを行います。

商品に磨きをかけて首都圏で売りたい
中堅・大手企業を紹介してほしい
首都圏販路開拓のきっかけがほしい

首都圏販路開拓 企業募集！！

～経営支援NPOクラブによるマッチングサポート～

- 経営支援NPOクラブは、大手メーカー・商社OBなど約170人で構成された、中小企業の販路開拓支援を得意とする特定非営利活動法人です。
同クラブが有するネットワークや人脈を用い首都圏等の企業とのマッチングの機会を提供します。 【 経営支援NPOクラブ ホームページ <http://ka-npo.com/> 】

事業名：創造的復興促進ビジネスマッチング事業

- 対象者：下記①～④に該当する方。
 - ①東日本大震災の影響により、震災前と比較し、直近の決算期もしくは最近6か月の売上又は経常利益が5パーセント以上減少していること。
 - ②県内に本社又は事業所を有する中小企業者（個人事業主を含む）
 - ③自社独自の製品・商品（部品を含む）を有していること。
 - ④首都圏等での販路開拓を希望すること。
- 募集企業数：20社程度（審査を経て決定します）
- ビジネスマッチングの回数：2回
- 費用負担：ビジネスマッチング手数料の4分の1の負担（1回当たり6,000円程度）があります。
※貴社社員等の旅費・諸経費等は貴社の負担となります。
- 実施期間：平成25年11月から平成26年2月末頃まで
- 募集期間：平成25年10月21日（月）から平成25年11月20日（水）（当日の消印有効）

○主催：公益財団法人21あomorい産業総合支援センター

〒030-0801 青森市新町2-4-1 青森県共同ビル7階

tel:017-777-4066 fax:017-721-2514

【 ホームページ <http://21aomori.or.jp> 】

○スケジュール

- 11月中旬 募集締切
- 11月下旬 書類審査
- 12月上旬 審査会・採択
- 12月中旬 支援先企業訪問
- 12月中旬～ 順次ビジネスマッチング実行

販路開拓アドバイザーが
伴走型の支援をします。

※審査会、マッチング時のプレゼンテーションは貴社が行います。

○お申込み方法

以下の4つの書類をご用意の上、下記送付先まで郵送等でお送りください。

申込書類一式

1. 利用申込書 ※当財団のホームページより、ダウンロードできます。
<http://www.21aomori.or.jp/jyosei/h25bm.html>
2. 会社案内(2部)
3. 商品パンフレット(2部)
4. 直近の決算書と東日本大震災直前の決算書(売上等の減少を決算額で比較する場合)又は最近6か月の試算表と東日本大震災直前の同期間の試算表(売上等の減少を6か月間の実績で比較する場合)

送付先

〒030-0801
青森市新町2-4-1 青森県共同ビル7階
(公財)21あおり産業総合支援センター 総合支援室

○お問合せ先

公益財団法人21あおり産業総合支援センター
総合支援室 担当 村井
TEL 017-777-4066
FAX 017-721-2514
e-mail murai@21aomori.or.jp

申込受付締切

平成25年

11月20日(水)

(当日の消印有効)