～接客・販売・営業等、人前で話す仕事の皆さまへ～

聞き手の心にズバッと届く！

業績アップに結びつく、伝わる力

～『引き寄せプレゼンテーション』で新規顧客や協力者を増やす!～

ビジネスにおいて「伝わる力」は「業績」に直結しています。商品・製品・サービスの良さを伝える時、お客様に説明する時、円滑に仕事を進めトラブルを無くすための連絡の時等々。“伝える”のではなく“伝わる”。この違いを理解し実践した時、消費税増税時代でもビジネスチャンスを増やし、新規顧客や協力者をもっと増やせることが出来ます。本セミナーでは、「伝わる力」で実際に協力者を増やしビジネスで成功した講師が、自身の経験を交えつつ、選ばれる人になるための「伝わる力」を伝授致します。

講　師

株式会社マザーハート代表取締役
日本プロスピーカー協会認定シニアプロスピーカ
宮本　ゆかり氏

夫が脱サラをしてベンチャー企業を興したことを機に会社を手伝うことになり、約20年間経営、人財育成に携わる。起業した会社は毎年、増収増益で業界トップシェア。専業主婦から「ビジネスの成功」を求める過程で、カーネギーの金言「成功するためには周りに協力者を集めること」に触発される。協力者を得るためには「伝える力」を身につける必要を感じ、プレゼンテーションを探求。以来自分より優れた協力者を多数、周りに引き寄せる。2012年より株式会社マザーハートを設立し講演、セミナー活動を行う。即効性のある体験型研修が受講者から好評。

講座内容

自分の考えを言葉にしよう！【やり方】
・まずは「自己紹介」！相手に興味を持ってもらうコツとは？
・伝えたい事をプレゼンする！聞きたいと思わせる話し方とは？

プラスの思考で、プラスの結果を出す！【あり方】
・選択論理学をベースにした「成功する考え方」とは？
・同じ出来事でも「解釈」1つで結果が変わる！

⇒【やり方】と【あり方】の両面から
あなたの『伝達力』を磨く

とりあえずやってみましょう！最初はみんな初心者です
・体験型ワークショップで個別に指導
・あなたの話し方の良い所・悪い所は？
・自分では分からないクセをその場で教えてもらおう！
・課題が明確になれば、すぐ実行に移せます！

日　時　平成27年9月9日(水)
午後2～4時

会　場　弘前商工会議所会館 301会議室
（弘前市上鞘師町 18-1）

定　員　50名（先着順）

受講料　会員　1名につき 1,000円
一般　1名につき 2,000円
※受講料は、当日受付で徴収いたします。

申込み　9月3日(木)までに、FAXまたはTELでお申し込みください。
TEL：0172－33－4111
FAX：0172－35－1877

主　催　弘前商工会議所　中小企業相談所

＊切らずにFAXで送信してください。　FAX：0172－35－1877

（9/9）『業績アップに結びつく、伝わる力』受講申込書

月　　日申込

事業所名	(TEL)	業　　種	
所 在 地		受講者名	
参加区分	会員（　　）一般（　　）※○印を付けてください	受講者名	

＊ご記入いただいた個人情報は、セミナー運営以外の目的で使用することはありません。　＊３名からの申込みは本紙をコピーしてお使いください。